

Stellenausschreibung

Leiter/in Verkauf

Joulia ist ein junger, dynamischer und gut finanzierter Start-Up, der es sich zum Ziel gesetzt hat, ein revolutionäres Produkt in die Badezimmer dieser Welt zu bringen. Wir haben eine innovative Duschwanne mit integrierter Wärmerückgewinnung entwickelt, welche den Bedarf an Warmwasser drastisch reduziert und so hilft Energie, CO2 und Geld zu sparen. Joulia stopft das letzte Loch in Dämmperimeter und dies bei gesteigertem Komfort! Die Marke Joulia steht somit für Nachhaltigkeit, Design und Wirtschaftlichkeit.

Für den Bereich Verkauf suchen wir nun eine/n

Leiter/in Verkauf

Sie sind in erster Linie für den Verkauf und die Akquisition neuer Kunden verantwortlich. Zusammen mit dem restlichen Team entwickeln und realisieren Sie die Vertriebs- und Marketingstrategie. Zu Ihrem Aufgabenbereich gehören die monatliche Umsatz-, Absatz und Bestandesplanung und natürlich das Erstellen und Vortragen von Präsentationen bei zukünftigen Kunden. Als Mitglied unseres Kernteams spielen Sie eine zentrale Rolle und engagieren sich auch in anderen Bereichen der Firma, wo auch immer Not am Manne resp. der Frau herrscht.

Wir sprechen Menschen an, welche über Verkaufserfahrung verfügen, optimalerweise in der Haustechnik, Cleantech- oder Energiesektor. Gerne lassen wir uns aber auch von Ihrem verkäuferischen Talent aus anderen Sparten überzeugen! Sie sind in der Lage sich schnell an die sich ändernden Gegebenheiten einer jungen, wachsenden Firma anzupassen. Eine ausgeprägtes Kommunikations- und Verkaufsgeschick erlaubt es Ihnen, überzeugend vor potenziellen Kunden aufzutreten und sie für sich und die Werte Joulia zu gewinnen. Teamfähigkeit spielt eine zentrale Rolle und Sie übernehmen auch mal Aufgaben, die nicht zu Ihrem Verantwortungsbereich gehören.

Für Ihre Tätigkeit bei der Joulia SA ist eine Reisebereitschaft in der Schweiz und dem angrenzenden Ausland essenziell und Sie benötigen nebst sehr guten Deutschkenntnissen in Wort und Schrift auch gute Kenntnisse in Französisch und Englisch.

Anforderungsprofil:

- Ist hoch motiviert und verfügt über Erfahrung im Vertrieb von ökologischen und/oder technischen Produkten im Cleantech, Energiesektor oder in der Haustechnik
- Marketingkenntnisse und Erfahrung sind erwünscht
- Übernimmt gerne Führungsrollen und kann auch als aktiver Mitarbeiter das Team unterstützen
- Kann charismatisch, selbstsicher und überzeugend vor Kunden auftreten
- Lebt Nachhaltigkeit und spricht nicht nur davon
- Hat Mut zur Improvisation und kann sich an neue Situationen schnell anpassen
- Ist junggeblieben und hat Gehaltsvorstellungen die einem Start-Up entsprechen
- Hat sehr gute, verhandlungssichere Deutschkenntnisse, zudem sind Englisch- und Französischkenntnisse erwünscht

Zur Joulia SA passen Menschen, welche eine grundsätzlich positive Einstellung haben - „Yes, we can!“ nicht nur vom Hörensagen kennen und auch gerne bereit sind, unkonventionelle Pfade zu verfolgen.

Bei Fragen steht Ihnen unser Geschäftsführer Christopher Rast unter der Telefonnummer 032 366 64 23 gerne zur Verfügung und Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:

Joulia AG, Christopher Rast, Postfach 7016, 2500 Biel 7 oder per email als PDF an chris@joulia.com